

När du startar upp ett AB och måste söka investerare för att kunna utveckla företaget vidare är det viktigt att du finner rätt person/personer som du kan samarbeta med under en längre tid.

Glöm inte att din "deal" ska vara en "win-win-situation" för alla parter.

1.
Varför vill du investera i det här företaget?
2.
Vad har du för resurser förutom pengar som kan hjälpa företaget framåt och hur tänker du dig att vi ska utnyttja det?
3.
Vilken del av det här företaget tror du mest på?
4.
Vilka andra slags företag har du investerat i tidigare?
5.
Är det okej om jag kontaktar andra företag du investerat i?
6.
Hur snabbt förväntar du dig att få ett resultat av din investering?
7.
Hur skulle det påverka dig om du förlorade pengarna du investerar nu?
8.
Om du kände att jag inte var kapabel att bygga det här företaget till den nivå du vill, vad skulle du göra då?
9.
Hur ser du framför dig att besluten fattas och av vem?
10.
Vilken roll vill du ha i företaget?

De här frågorna är viktiga för dig att få svar på. Visst, du behöver pengarna men du behöver inte huvudvärk varje dag om den som står för pengarna är helt fel person för ditt företag. Det finns massor av företagare där ute som ångrar sig varje dag för att de så okritiskt kastade sig in i en affärsrelation med fel riskkapitalist.

Hellre smyga igång ditt företag under längre tid än att "bli anställd" av den som stod för pengarna.

Riskkapitalist

När du tar in [säljer] riskkapital i ditt UF-företag är det riskkapitalisten som tar hela risken. Hon/hon får enbart satsa max 250 kr per person och inte vara involverad i några beslut.