

Har du de egenskaper som krävs för att vara eller bli en riktigt god försäljare?  
Se hur många av nedan 26 påståenden som du besvarar med **ja** eller **nej**.

- Gillar du att träffa nya människor?
- Är du väluppfostrad?
- Vill du omge dig med massor av kompisar eller ett fåtal vänner?
- Gillar du att möta intressanta människor?
- Tycker du om att presentera inför en grupp?
- Ser du folk i ögonen när du talar och/eller lyssnar?
- Är du en duktig lyssnare?
- Kan du planera din egen tid?
- Kan du arbeta utanför kontorstid?
- Kan du arbeta på egen hand?
- Kan du arbeta strukturerat?
- Är du punktlig?
- Är du uthållig?
- Är du entusiastisk?
- Har du god fysisk hälsa?
- Har du en god karaktär?
- Har du ett gott självförtroende?
- Är du välvårdad?
- Är du villig att offra din fritid för att utvecklas?
- Vill du kunna påverka din inkomst eller vill du ha fast lön?
- Är du villig att vara borta från din familj under perioder?
- Tycker du om att köra bil ensam?
- Vill du arbeta på ett kontor?
- Gillar du att arbeta hårt?
- Brukar du leverera uppgifter utöver det som förväntats av dig?
- Arbetar du som om ditt arbete var dit eget företag?

### Kontorsarbetare

Om du besvarat fler än 10 frågor med nej är det sannolikt att du hellre vill sitta på ett kontor under bekväma arbetstider och med fast lön.

### Utvecklingspotential

Om du besvarat mer än 75% av påståenden med ett ja har du många egenskaper som du kan utveckla för att bli en framgångsrik försäljare.

### Framgångsrik försäljare

Du har bevarat samtliga påståenden med ett ja.