

Att bli mer effektiv, d v s få ut mer arbete per nedlagd timme är guld värt i dagens accelererande informationsflöde. Hur kan du då bli mer effektiv? Är det möjligt att få ut dubbelt så mycket arbete på hälften av tiden?

Att kunna planera sin tid och sitt arbete är kanske den mest väsentliga variabeln i ditt yrkesliv.

Pareto Principen är en empirisk regel enligt vilken 20 % av orsakerna ofta står för 80 % av verkan. Den kallas ibland även 80/20-regeln. Det är en enkel och gyllene regel som gäller för det mesta.



Vilfredo Pareto, 1848-1923

Italiensk sociolog, nationalekonom och moralfilosof. Kartlade i början 1900-talet att 20 % av befolkningen ägde 80 % av landets tillgångar. Hans fortsatta studier kom fram till slutsatsen: 20 % av orsaken står för 80 % av verkan/resultatet. Denna princip används idag världen över vid olika analyser och går att applicera på det mesta.

Lite exempel

Den innebär t ex att du lägger ned 80% av din tid för att skriva texten till din affärsplan. De resterande 20% arbetar du med design och dessa tar 80% av hela din nedlagda tid.

Det är brukligt att 20% av dina kunder genererar 80% av företagets intäkter. Det är normalt så att 20% av din arbetstid i skolan genererar 80% av det goda resultatet. Det innebär att du inte är så värst effektiv, fokuserad och strukturerad under övrig tid.

Av företaget marknadsföringsbudget är det 20 % av marknadsföringen bidrar till 80 % av försäljningen.

Inom kundvård är det kartlagt att 80 % av klagomålen kommer från 20 % av kunderna.

Har du funderat på vem du anställer? Idag är det 20 % av säljarna som står för 80 % av försäljningen. Det är även 20 % av din personal genererar 80 % av dina problem.

Att ha personal som inte är fullt fokuserad kostar företaget mycket pengar. Din arbetsvecka betår av mycket luft eftersom 80 % av ditt utförda arbete görs på 20 % av den slutgiltiga tiden. Det blir dyrt för arbetsgivaren. Det påstås även att 20 % av ditt arbete genererar 80 % av ditt resultat.

Vi fokuserar på övrig tid

Om 20 % av dina aktiviteter genererar 80 % av ditt resultat kastar du antagligen bort 80 % av din tid på sådant som inte ger dig några resultat alls.

För att du direkt ska kunna få mer viktiga saker gjort behöver du sluta göra saker [dina 80 %] som inte ger dig några resultat.

Tidstjuvar, dina 80%

Här är några saker som du kan sluta att göra,

- Slösurfa
- Kolla e-post hela tiden
- Chatta med kompisar
- Kolla Facebook
- Onödiga avbrott, kollegor, familj, telefon och liknande
- Leta "nya" möjligheter att tjäna pengar
- Läsa dåliga böcker
- Köpa produkter som inte används
- Göra sådant som andra kan bättre
- Kolla på TV
- Delta i onödiga möten
- Planera in för mycket saker på samma dag

Dina 20%

Lägg krut på detta istället och vinn respekt hos din arbetsgivare.

- Skriva artiklar
- Skriva blogginlägg
- Skriva marknadsföringsmaterial
- Skriva kundjobb
- Skapa produkter
- Hålla föredrag
- Hålla workshops
- Hålla seminarier
- Förbereda ovanstående
- Skapa nätverk
- Utveckla ditt personliga varumärke
- Utveckla dina säljaregenskaper
- Skapa och håll i intressant presentationer
- Motivera och stimulera dina medarbetare
- Utveckla system som gör viss del av mitt jobb

Din egen lista

Gör en "Att-inte-göra-lista" av de saker som ingår i dina 80 %, d v s sådant som inte ger dig något resultat.

Självledarskap

Jag finner olika resonemang kring Pareto Principen intressant. Själv anser jag dock att det enbart handlar om ditt eget självledarskap. En utmaning som aldrig tar slut. Ditt ledarskap tränar du och utvecklar under hela ditt liv.

Alla dina möten genom hela ditt liv handlar enbart om att visa upp ditt självledarskap. Det är det dina kollegor, chefer, arbetsgivare, partner och alla andra letar efter. Det är så ovanligt och därför är det viktigt att finna de få människor som verkligen har det - **de genererar värde.**