

# Att formulera mål

Ett mål ska vara kort, koncist och genomförbart

Ett mål är en uppnådd prestation i framtiden.  
Något ska vara något annat vid ett definierat tillfälle i framtiden.

## Exempel

Omsättningen ska öka med 150 000 kr varje vecka från och med den 15 oktober 20x1.  
Jag ska öka mitt betyg i matematik till betyget B senast skolavslutningen 10 juni 20x2.

Varje medarbetare i vårt UF-företag ska ringa minst 20 nya kunder varje vecka fr o m ve 46 20x1.  
Vi ska spara 2 000 kr varje månad med start 1 oktober 20x2.

Jag ska träna varje onsdag.  
Jag ska minska i vikt från 100 kg till 80 kg till 31 dec 20x2.

---

Vi	ska	omsätta	minst	100 000	SEK	senast	30/5 20x3.
Gruppen	ska	genomföra	30 nya	säljmöten		varje	månad.

---

Bolaget	Ska	Vara	Max	170	SEK	Under	V 34
Företaget		Omsätta	Minst	1 550	USD	Innan	Mars
Avdelningen		Öka med	Exakt	18 312	GBP	Mellan	2015
Enheten		Minska med		157 880		Per	2015-12-31
Teamet		Ringa		6 350 000		Senast	
Gruppen		Möta				Varje	
Regionen		Skicka					
Divisionen		Leverera					
Jag		Uppnä					
Vi		Genomföra					
Organisationen		Sälja					
Produkten		Utföra					
Omsättningen		Uppnä					
Resultatet		Ha					
Antalet reklamationer							
Nöjd kund index							